

БУДУТ ЛИ ИМЕТЬ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ США И ЕС САНКЦИИ В ОТНОШЕНИИ РОССИИ?

Маринец Я. А. – студентка гр. Эк-43, Дашкевич Л. Ф. – доцент
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Санкции обязаны были сотворить некую неразбериху для инвесторов и понизить их уверенность, что привело бы к падению цен на акции и снизило бы размеры торговли в РФ. Однако стали ли эти надежды реальностью? А может быть, правы русские руководители, заявляя, будто экономика РФ приспособилась к действию санкций?

Конец 2013 года принес новейшие дискуссии между США/ЕС и Российской Федерацией. Напряженность длится по сей день, и она будет иметь долгий результат и политические и финансовые последствия для всех государств, имеющих к этому отношение. В начале 2014 года США и ЕС обвинили Российскую Федерацию в подстрекательстве ситуации в Крыму. Позднее их реакция на поведение РФ перешла в форму наказаний. Наказания пересматривались некоторое количество раз, хотя наиболее строгие меры были введены после аннексии Крыма Россией.

США были наиболее функциональным приверженцем наложения санкций на Российскую Федерацию. Точка зрения Штатов базировалась на том, что результаты от наказаний станут причинами падения экономики РФ, тем самым заставляя пересмотреть свое поведение и убавить свое влияние на Украину.[1]

The New York Times приводит аргументы в пользу того, что санкции против России окажутся пагубными для интересов Америки больше, чем действия России на Украине.

Руководство Америки придерживается мнения, что санкции против России — это недорогостоящая политика, которая в итоге заставит Владимира Путина, президента РФ, поменять свой собственный курс на Украине. Однако эта расхожая точка зрения затеняет значительные издержки.

Во-первых, прибегая к финансовым и денежным наказаниям против РФ, США - - архитектор и наикрупнейший выгодополучатель массовой системы торговли и денег - вредит российской интеграции в данную систему. Так что, даже если санкции достигнут фуррора и приведут к изменению политический действий Кремля на Украине, американская цель интеграции России в мировую экономику окажется провальной.

Во-вторых, отсутствуют сомнения по поводу того, что санкции нанесли большой ущерб ведущим российским компаниям, как государственным, так и связанным с ним. Однако сторонний урон для частного независимого предпринимательства в РФ оказался ужаснее. Наиболее храбрые западники среди малого предпринимательского класса России оказались без охраны, а государственные банки и энергетические корпорации продолжают пользоваться заступничеством правительства страны.

В-третьих, в том числе если санкции кропотливо выверены и имеют собственной целью наказать определенные персонажи, обыкновенные жители России, несущие настоящие расходы из-за высочайшей стагнации экономики, ощущают, будто санкции направлены конкретно против них. В результате, с одной стороны, мы наблюдаем высочайшие рейтинги одобрения Путина, с иной, совершенную маргинализацию несогласных диссидентов.[2]

Специалист и инвестор в энергетический сектор Картер Пейдж, один из кропотливо подобранных Дональдом Трампом советчиков по внешней политике, сравнил политические действия США, направленные на Россию, с громкими убийствами полицейскими незащитных чернокожих парней: "В то время, как смерть Майкла Брауна и Эрика Гарнера возымела повсеместное освещение в СМИ и неаккуратные расследования федерального правительства, финансовая несправедливость, свалившаяся на миллионы людей, живущих в России, Украине и бывшем Советском Союзе, в связи с неправильной западной политикой, встретила только ограниченное признание".[3]

Если в ближайшее время Россия столкнется с великой финансовой турбулентностью, США окажутся перед еще более суровыми и неувязками, чем в данный момент. Если

нанесенные извне финансовые удары усугубят упадок в стране, Российская Федерация имеет возможность стать более воинственной и мощной. Помимо этого, более глубокий кризис в РФ усугубит финансовые проблемы ЕС с возможной цепной реакцией по всему миру.

Невзирая на конкретные догадки, что наложенные на РФ ограничения будут обладать серьезными последствиями, в реальности данные показывают несколько другую обстановку.

Переговоры, касающиеся лишь Украины, как те, которые прошли в Минске не так давно, в лучшем случае произведут временное перемирие в инциденте между Российской Федерацией и Западом. Лишь наиболее обширное соглашение по региональной безопасности имеет возможность окончательно завершить данный конфликт. А послабление режима наказаний стоит применять в качестве разменной монеты в достижении сделки, которая станет соблюдаться.

Стоит напомнить, что после распада Советского Союза, США столкнулись с кошмарным сценарием России, погруженной в хаос. Правительство оказалось банкротом, а его способность контролировать свою территорию и большой ядерный арсенал вызывало опасения. В то время Вашингтон пришел к выводу, что такая слабая Россия будет представлять собой серьезную угрозу для национальной безопасности США. Почему сегодня этот прогноз должен выглядеть иначе?[4]

Список использованных источников:

1. Санкции против России: ожидания и реальность. Режим доступа <http://www.eurointegration.com.ua/rus/articles/2015/06/22/7035095/> Загл.с экрана
2. Why Sanctions on Russia Will Backfire. Режим доступа <http://www.nytimes.com/2015/03/06/opinion/why-sanctions-on-russia-will-backfire.html> Загл.с экрана
3. Trump Adviser Compared U.S.-Russia Policy to Slavery, Police Shootings. Режим доступа <http://freebeacon.com/politics/trump-adviser-compared-u-s-russia-policy-to-slavery-police-shootings/> Загл.с экрана
4. US and EU impose sanctions and warn Russia to relent in Ukraine standoff. Режим доступа <http://www.theguardian.com/world/2014/mar/06/us-eu-sanctions-obama-russia-ukraine-crimea> Загл.с экрана

РИСКИ В ИННОВАЦИОННОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

Коломейцева Е. – студентка гр. ЭБ-41, Козина О.В. - доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Выбранная мною тема кажется мне очень актуальной и своевременной: ведь стоит задуматься, что в век высоких технологий, когда различные новшества внедряются в нашу жизнь с неизмеримой скоростью, мы практически не замечаем, как становимся зависимыми от различных нововведений, современных устройств, облегчающих нашу жизнь и наш труд. Новизна работы заключается в том, что информационная составляющая статьи дополняет и систематизирует имеющиеся экономико-теоретические представления в области инновационного предпринимательства и включает новую трактовку и оценку исследуемого предмета и предложения по улучшению экономики РФ. Цели, которые ориентировали меня в ходе работы:

- Изучить роли концепции риска в управлении инновационными проектами
- Изучить современную практику ведения антикризисной политики на территории стран зарубежья и на территории Российской Федерации
- Выделить рекомендации по улучшению экономического состояния инновационных проектов и снижению сопровождающихся рисков в РФ

Ситуация на современном рынке товаров и услуг, по моему мнению, гласит: чтобы бизнес был успешен и приносил стабильный доход, нужно, помимо утвердившихся на рынке товаров, внедрять некоторые новшества, предлагать потребителю нечто усовершенствованное, более функциональное или предлагать альтернативный вариант уже придуманным вещам, но в более модернизированном виде. У человека, заинтересовавшегося созданием бизнеса в этом направлении, не могут не возникнуть важные вопросы: Как же спланировать свой бизнес так, чтобы он утвердился на рынке, успешно продавался и приносит стабильный доход предпринимателю? Какие риски существуют в управлении инновационным предпринимательством? И как правильно спланировать свою деятельность, чтобы преодолеть риски инновационного предпринимательства и успешно продвинуть свой бизнес?

Я думаю, что инновационная деятельность больше чем какая-либо другая деятельность подвержена рискам, так как гарантировать благополучный исход почти невозможно. Достаточно сказать, что в среднем только 4 из 10 инновационных проектов заканчиваются успешно, остальные шесть, согласно данным статистики, заведомо обречены на неудачу [3, С.25]. Вместе с тем, высокие риски могут хорошо компенсироваться, если инновационный проект будет успешен, то прибыль от него будет гораздо выше, чем прибыль от других видов предпринимательской деятельности.

Причиной возникновения рисков является неопределенность, присущая каждому проекту. Под неопределённостью понимается неточность и неполнота информации в условиях реализации проекта. Результаты влияния неопределенности могут быть как положительными (прибыль, доход), так отрицательными (ущерб, потери) или вообще нулевыми (бесприбыльность, безубыточность). Риск от неопределённости отличает то, что это субъективная характеристика проекта с точки зрения одного из его участников, она отражает возможность неблагоприятных для него последствий.

Изучив литературу, я увидела, что встречается множество вариаций толкования понятия «риск»:

1.Риск понимают, как деятельность субъектов хозяйствования, сопровождающаяся неопределённостью и её преодолением, а так же возможностью оценить вероятность достижения желаемого результата.

2.Риск связывают с опасностью нереализованности проекта, что приведёт к убыткам.

3.Риск рассматривают как меру рассеяния, полученную в результате прогноза степени реализации проекта.

4. Риск сопоставляют с опасностью того, что цель инновационного проекта в конечном итоге не будет достигнута и, соответственно, ожидаемое состояние сменится на убыточность фирмы.(например, уменьшение прибыли) [5, С.89].

Таким образом, о риске чаще всего говорят в негативном смысле. Вместе с тем существуют специальные методы, которые помогают не только выявить проектные риски и определить с большей или меньшей точностью множество различных вариантов развития проекта, но и описать поведение предприятия (фирмы) и условия реализации проекта для выделенных ситуаций.

Полностью учесть и устранить неопределённость и риски в инновационном предпринимательстве невозможно, но можно снизить их уровень. На практике самым популярным подходом к решению этой задачи является адаптация методики расчёта обычных инвестиционных проектов к использованию в условиях неопределённости и риска на основе применения математических методов, позволяющих формализовать и одновременно обрабатывать различные виды рисков [2, С. 124]. В этом случае рассчитанные показатели эффективности инвестиций будут носить вероятностный характер, что позволяет выбирать проекты по соотношению прибыльность-рискованность.

Мне кажется, очень важно обратиться к опыту зарубежных стран, его можно сравнить с опытом России и выявить плюсы и минусы политики разных стран. Я выяснила, что сегодня большинство антикризисных мер, принятых в ведущих странах, направлено на

стимулирование инновационной активности. Политика большинства государств основана на стимулировании инновационной деятельности, которая способствует преодолению кризиса. Также инновационная деятельность способна повысить потенциал страны и выделить её среди прочих.

Я заметила, что особенно актуальна поддержка малого инновационного предпринимательства (далее- МП), в этой политике государство основывается на следующих методах:

- Целевые программы государства;
- Государственные заказы, распространяющиеся на инновационные предприятия;
- Гранты, субсидии;
- Наличие фондов, способных спонсировать инновационную деятельность;
- Поддержка в информационной сфере;
- Контроль над развитием инновационной инфраструктуры;
- Снижение налогов;
- Льготное кредитование;
- Действенная система законодательства;

Предлагаю обратиться к опыту зарубежных стран. Рассмотрим стимулирование инновационного предпринимательства на территории США. Очень важной мерой стимулирования инновационного предпринимательства в зарубежных экономически развитых странах считается информационная поддержка. Считается, что информация – одна из важных сил в сфере управления инновационными проектами. В Америке созданы специальные информационные и обучающие центры, в которых субъекты получают ценные знания [6, С 53].

В таких странах, где уровень дохода средний, например Израиль Южная Корея политика государства реализуется через меры регулирования в сфере информационного содействия в сфере МП. Ярким примером является Польское агентство содействия. Также создаются пункты консультации, например сеть центров «евро Инфо», в которых представлена информация, содействующая развитию инновационного предпринимательства и преодолению рисков [4, С 58]. Например, технологические и организационные решения.

Мне стало интересно, как поддерживают инновационное предпринимательство в Сибири. Я решила рассмотреть город Новосибирск.

В Новосибирской области существует развитая сеть поддержки инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства. Существует центр субконтрактации, который доступен предпринимателям совершенно бесплатно, что обуславливает доступность. Также существует информационно-консультативный центр и Евроинфокорреспондентский центр, функция которого – информационная поддержка, что, безусловно, очень важно в наше время.

В Новосибирской области был проведён проект «Эффективность государственной поддержки инноваций в системе малого и среднего предпринимательства в Новосибирской области», в котором было выявлено, что информационная поддержка – одно из важных средств в развитии инновационного предпринимательства. Особенно для МП.

В составе информационных ресурсов 98% респондентов – субъектов МП на первом месте указали потребность в базе данных об инновационных разработках предприятий МП в Новосибирской области [4, С. 132].

Сравнив политику ведения бизнеса в странах зарубежья и РФ, хотелось бы выделить следующие рекомендации: в РФ субъекты МП для осуществления инновационной деятельности нуждаются в информационной поддержке вследствие ограниченности финансов, кадров; создание базы данных организаций, работающих на коммерческой и некоммерческой основе, оказывающих содействие субъектам инновационной деятельности (консалтинговые агентства, консультационные пункты); создание информационного освещения о инновационных проектах и возможности участия в них (например, интернет-выставки).

Таким образом, я пришла к выводу, что данный вид предпринимательства требует большого внимания предпринимателя к различным факторам: экономическая ситуация на рынке, учёт конкурентоспособности, анализ цен на рынке товаров и услуг и многие другие факторы, которые позволяют «сгладить» риски, препятствующие успешному развитию инновационного предприятия. О риске чаще всего говорят в негативном смысле. Вместе с тем существуют специальные методы, которые помогают не только выявить проектные риски и определить с большей или меньшей точностью множество различных вариантов развития проекта, но и описать поведение предприятия (фирмы) и условия реализации проекта для выделенных ситуаций. Уметь рационально анализировать экономическую ситуацию на рынке умеет далеко не каждый. Тот кто владеет этим навыком может значительно снизить риски и достичь высокой доходности своего предприятия, как главной цели предпринимательства.

Список использованной литературы

1. Ратнер С. В. Экономические методы управления рисками инновационных проектов. Учебное пособие для студентов. / С. В. Ратнер. – Москва: Изд-во ЛЕНАНД, 2014. – 269 с.
2. Савицкая Г. В. Анализ эффективности и рисков предпринимательской деятельности. Монография. / Г. В. Савицкая. – Москва: Изд-во ИНФРА-М, 2013, - 253 с.
3. Гридина А. В., Мамашев Д. Р. Инновационное развитие региона: проблемы, опыт, перспективы. / А. В. Гридина. – Барнаул: Изд-во АлтГТУ, 2012, - 204 с.
4. Осадчая О. П. Проблемы и перспективы развития экономики и менеджмента в России и за рубежом. / О. П. Осадчая. – Барнаул: Изд-во АлтГТУ, 2013, - 371 с.
5. Попов В. Л. Управление инновационными проектами. / В. Л. Попов. – Москва: Изд-во ИНФРА-М, 2012, - 330 с.
6. Brigitte Gay. Open innovation, networking, and business model dynamics: the two sides / Gay Brigitte // Journal of Innovation and Entrepreneurship – 2014.- P 52- 54
7. Esmond Urwin. Managing Innovation: A Multidisciplinary Scenario Development Approach / Esmond Urwin and Michael Henshaw // Advances in Production Management Systems – 2013.- P 112-113

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ

Мелконян В.В. – студент группы ЭК-21, Рау Э.И. – к.э.н., доцент
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Риск является составным элементом банковской деятельности. Риск как характеристика деятельности коммерческого банка связан с неопределенностью или с вероятностью наступления события, обусловленными практической невозможностью точного прогнозирования течения процессов в будущем [1, с. 83].

Кредитный риск априори сопровождает весь комплекс кредитных отношений, возникающих в процессе осуществления кредитной сделки или предоставления займа.

Анализ статистических данных ЦБ РФ позволяет сделать вывод, что в 2015 г. по сравнению с 2014 г. кредитные риски коммерческих банков возрастают. Так, к примеру, доля ссуд с просроченными платежами свыше 90 дней в общем объеме ссуд на начало года (01.01.2015 г.) составляла 7,9%, что на 2,1% больше аналогичного периода 2014 г.

Анализ и оценка структуры кредитных рисков банков, связанных с предоставлением ссуд физическим лицам по основным кредитным линиям показывает, что в начале 2015 г. кредитные риски возросли. Так, в январе 2015 г. уровень кредитных рисков повысился на 2,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а в марте – на 5,2% [2].

Повышение уровня кредитных рисков банков России свидетельствует о необходимости разработки более системных методов управления кредитными рисками коммерческих банков

[3, с. 64], [4, с. 236]. Для оптимизации деятельности коммерческих банков в процессе управления кредитными рисками необходимо, прежде всего, обратить внимание на решение следующих актуальных задач:

- адаптация современных методологических и практических подходов к управлению рисками с учетом программных продуктов и информационных технологий, позволяющих на ранних стадиях диагностировать риски и потери;
- пересмотреть действующую систему оценки кредитоспособности заемщиков, в том числе и с использованием бюро кредитных историй;
- сформировать качественно обновленный алгоритм диагностики заемщиков как способа оптимизации кредитного риска.

Таким образом, главной задачей коммерческих банков является необходимость построения единой эффективной концепции управления рисками, которая должна включать: 1) управление ликвидностью банка; 2) управление ликвидностью кредитного портфеля; 3) управление кредитным риском.

Для повышения эффективности операций кредитования в процессе исследования и управления риском целесообразно в процессе диагностики использовать дополнительную систему показателей в соответствии с конкретным видом кредитов. В частности, можно использовать следующую систему показателей: 1) доля того или иного вида кредитов в общем объеме выданных кредитов; 2) отношение предоставленных кредитов конкретного вида (по срокам, отраслям экономики) к общему объему привлеченных финансовых ресурсов; 3) отслеживание в динамике показателя размера непогашенных кредитов; 4) отношение величины резерва предоставленного кредита в разрезе сроков, отраслей экономики; 5) показатели структуры кредитного портфеля; 6) группа показателей ликвидности банка; 7) группа показателей ликвидности кредитного портфеля.

Следовательно, осуществление банком комплексной диагностики кредитоспособности субъектов хозяйствования и физических лиц, должно способствовать снижению кредитных рисков коммерческих банков.

Отдельно стоит обратить внимание на современные информационные и аналитические технологии. Достаточно перспективным представляется предложенный зарубежными специалистами подход, основанный на нейросетевом моделировании определения уровня кредитного риска коммерческого банка. Однако его адаптация к отечественным условиям требует значительных доработок. Предложенные меры будут оптимальным образом дополнять существующие ныне методики оценки кредитоспособности клиента и минимизировать кредитные риски коммерческих банков.

Список использованных источников:

1. Мочалова Л.А., [Касьянова А.В.](#), [Рау Э.И.](#) Финансовый менеджмент: учебное пособие / под ред. Л.А. Мочаловой. М.: КНОРУС, 2012. – 384 с.
2. Официальный сайт ЦБ России [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/risk_15.htm&pid=pdko_sub&sid=ITM_60627
3. Рау Э.И., Шустова Е.П. Институты и инструменты государственного управления проблемными активами коммерческих банков: опыт России и Казахстана // Сибирская финансовая школа. 2014. № 1 (102). С. 63-67.
4. Рау Э.И. Как защищены вкладчики коммерческих банков // Вестник алтайской науки. 2015. № 2 (24). С. 235-238.
5. Рау Э., Коваленко О. Платежеспособность и кредитоспособность физического лица как критерии оценки его финансового состояния при кредитовании // Предпринимательство. 2009. № 3. С. 138-142.
6. Рау Э.И., Коваленко О.А. Пути и способы оценки кредитоспособности заемщика: монография / под ред. А.Н. Мельникова. Барнаул, 2011. – 178 с.

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА РИСКИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Молчанова М.А – студентка группы ЭК-21, Рау Э.И. – к.э.н., доцент
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Риск является одной из характерных черт предпринимательской деятельности. Проблема управления рисками существует в каждом секторе экономики у различных компаний на любом этапе их развития [1, с. 122], [2, с. 49], что объясняет актуальность этой темы. При осуществлении внешнеэкономической деятельности управление риском играет значительную роль, так как по сравнению со сделками на внутреннем рынке, международные сделки трудно прогнозируемы и поэтому более рискованы [3, с. 166].

Одним из наиболее серьезных факторов, увеличивающих риски осуществления внешнеэкономической деятельности российских организаций в современных условиях, являются санкции. Санкции представляют собой разновидность политических рисков, они оказывают серьезное влияние на внешнеэкономическую деятельность российских организаций. Меры, принятые отдельными зарубежными странами, начиная с весны 2014 года, представляют собой ограничения на сотрудничество с российскими организациями в различных сферах, замораживание активов, запреты на поставку оборудования и инвестиций в энергетические, телекоммуникационные, инфраструктурные, транспортные секторы, эмбарго на импорт и экспорт оружия, и другие санкции. В ответ Россия 7 августа 2014 года ввела продовольственное эмбарго, запретив ввоз сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия до 5 августа 2016 г. (включительно). Под действие эмбарго попали США, страны ЕС, Австралия, Канада, Королевство Норвегия, Украина, Республика Албания, Черногория, Республика Исландия и Княжество Лихтенштейн [4].

Вследствие санкций произошло серьезное сокращение внешнеторгового оборота России. Так, по итогам 2015 года по сравнению с 2014 годом отмечается снижение стоимостных объемов экспорта товаров на 36,7% при одновременном росте их физических объемов, что касается импорта товаров, то снизились как его стоимостные (на 31,1%), так и физические объемы [5].

В качестве негативных последствий для российских организаций от введения санкций можно отметить ограничение источников финансирования и доступа к технологиям, снижение кредитного рейтинга России. Кроме того под действием санкций возрастает влияние других рисков: риска неплатежеспособности; кредитного риска; коммерческого риска; риска управления запасами и в целом, бизнес-рисков.[6, с. 82], [7, с.93].

Для управления рисками во внешнеэкономической деятельности предприятия, в первую очередь, сокращения возможных убытков, вызываемых этими рисками, предприятиям следует использовать следующие способы управления рисками: страхование; хеджирование; применение различных форм и методов оплаты и расчетов; анализ и прогнозирование конъюнктуры внешнего рынка; включение во внешнеторговый контракт пункта о правах и обязанностях сторон в случае возникновения форс-мажорных обстоятельств. Однако для достижения оптимального эффекта компаниям следует использовать комбинации различных способов управления рисками.

Таким образом, компаниям необходимо проводить мероприятия по снижению рисков, вызванных санкциями, и искать новые возможности для своей деятельности, в частности новых внешнеторговых партнеров из стран ЕАЭС и БРИКС [1, с. 107]. Кроме того, экспортерам и импортерам следует отслеживать информацию, касающуюся внешнеполитических отношений РФ, так как возможно введение новых санкций или внесение изменений в уже существующие, таким образом своевременное получение информации позволит снизить возможные риски.

Список использованных источников:

1. Межов С.И., Рау Э.И. Инвестиции и риск: учебное пособие – Барнаул: Изд-во ААЭП, 2011. – 212 с.
2. Рау Э.И. Политика управления финансовыми рисками предприятия // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2010. № 2. с.48-52.
3. Казитова Э.И. Показатели оценки внешнеэкономической безопасности региона (на материалах Алтайского края) // [Вестник алтайской науки](#). 2015. № 2 (24). С. 166-172.
4. Постановление Правительства РФ от 7 августа 2014 г. N 778 "О мерах по реализации указов Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. N 560 и от 24 июня 2015 г. N 320" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/70712500/#ixzz3tPf0QwPZ>. – Загл с экрана.
5. Таможенная статистика внешней торговли России [Электронный ресурс] / Федеральная таможенная служба. – Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=13858&Itemid=2095.
6. Мочалова Л.А., Касьянова А.В., Рау Э.И. Финансовый менеджмент: учебное пособие / под ред. Л.А. Мочаловой. М.: КНОРУС, 2012. – 384 с.
7. Рау Э.И. Экспресс-оценка риска реализации бизнес-проекта // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2015. № 2. с.92-95.
8. Казитова Э.И. Перспективы внешней торговли стран ТС и ЕЭП с третьими странами / Проблемы управления рыночной экономикой: межрегиональный сборник научных трудов. Под редакцией И.Е. Никулиной, Л.Р. Тухватулиной, Н.В. Черепановой; Национальный исследовательский Томский политехнический университет. Томск, 2015. С. 106-108.

ПОСЛЕДСТВИЯ ДЕВАЛЬВАЦИИ РОССИЙСКОГО РУБЛЯ

Гусельникова Д.Д., Сердюк Н.В. – студенты группа ЭК-21, Рау Э.И. – к.э.н., доцент Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Валютный риск является одним из наиболее трудно-прогнозируемых видов риска. Его возникновение связано с колебаниями курса валют на как на международном, так и на национальных финансовых рынках. В современных условиях все компании сталкиваются с этим видом рисков. Управление валютными рисками позволит организациям избежать или минимизировать убытки, возникающие от операций с иностранной валютой.

Необходимо точно понимать, что валютный риск – это риск убытков, связанный с негативным изменением курсов иностранных валют, он связан с созданием банковских учреждений и совместных предприятий, интернационализацией рынка банковских операций и представлен в виде ненулевой вероятности денежных потерь в результате колебаний валютных курсов.

Существуют различные виды валютных рисков. Операционный валютный риск связан с торговыми операциями и денежными сделками по инвестированию финансов и процентным платежам. Источником трансляционного валютного риска является несоответствие между пассивами и активами, выраженная в валюте разных стран является данного риска. Экономический валютный риск определяется как вероятность неблагоприятного воздействия изменений обменного курса на экономическое положение предприятия или компании, в частности, на вероятность уменьшения объема товарооборота или изменения цен компании на факторы производства и готовую продукцию по сравнению с другими ценами на внутреннем рынке. Все вышеперечисленные виды рисков могут носить и неявный характер, поэтому существует и четвертая группа – скрытые риски [1, С. 82], [2, С.93].

Спекулятивные операции, изменение внутренней стоимости валют, перелив денежных потоков из страны в страну и множество других факторов непосредственно влияют на изменение валютных курсов.

За время своего существования российский валютный рынок неоднократно демонстрировал свою неустойчивость, вызывающую девальвацию рубля. Однако девальвация рубля 2014 года носит беспрецедентный характер.

Причиной снижения курса рубля в 2014 году стало экономическое ослабление РФ и валютная политика ЦБ РФ. Неуклонное повышение курса мировых валют в 2014 году по отношению к рублю можно объяснить напряженной политической обстановкой после событий марта 2014 года на Украине и присоединения Крыма к РФ, а также снижением стоимости нефти.

В ходе проведенного анализа были выявлены множество отрицательных последствий для России, связанные с падением национальной валюты. Во-первых, реальные доходы в России снизились более чем на 40% по сравнению с уровнем 2014 года (рисунок 1). Сокращение реальных доходов населения продолжается с марта 2014 года.

По данным института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС при президенте РФ в феврале 2016 году в объеме розничной торговли 50,1% составила доля продовольственных товаров против 49,9% непродовольственных, таким образом, увеличилось число бедных в России [3]. По итогам второго квартала 2015 года, только 14% наших граждан жили на доход ниже прожиточного минимума [4].

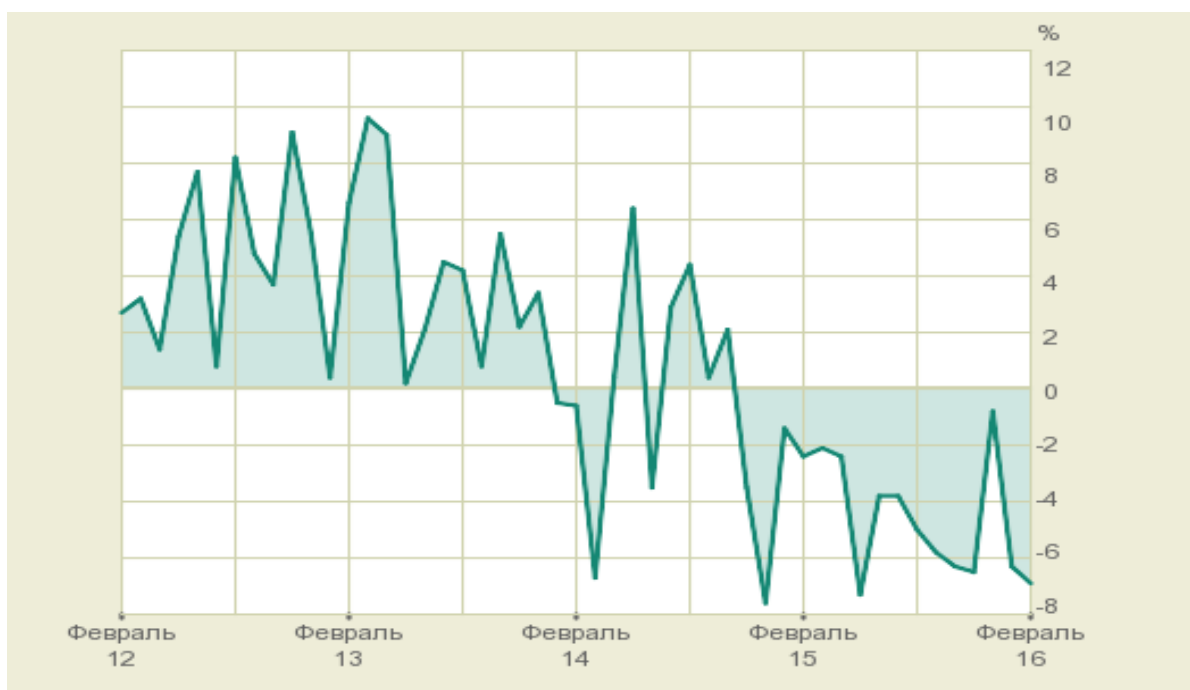


Рисунок 1 – Динамика реальных располагаемых денежных доходов населения РФ, в %-х к аналогичному периоду предыдущего года [Электронный ресурс] / Росстат. – 21.03.16. – Режим доступа: <http://quote.rbc.ru/macro/indicator/1/211.shtml>. – Загл. с экрана.

Во-вторых, Индекс потребительских цен вырос в два раза, за счет обесценения стоимости национальной валюты (рисунок 2).



Рисунок 2 – Индекс потребительских цен, в %-х к аналогичному периоду предыдущего года [Электронный ресурс] / Росстат. – 05.04.16. – Режим доступа: <http://quote.rbc.ru/macro/indicator/1/174.shtml>. – Загл. с экрана.

Потребительские товары иностранного производства и зарубежный сервис стали вдвое дороже, и соответственно менее доступными. Также российские компании, которые в своём производстве используют импортное сырьё, вынуждены соответственно увеличивать свои расходы, что автоматически скажется на конечной стоимости товаров уже российского производства. По данным Росстата первый квартал 2015 года принес России сокращение ВВП на 3,5% (с 15 717 млрд. рублей до 16 288 млрд рублей – уровень 2012 года) [4].

Таким образом текущая ситуация на валютном рынке РФ является основным фактором валютных рисков для субъектов внешнеэкономической деятельности.

На макроэкономическом уровне, при текущем торговом и валютном балансе, Россия вынуждена будет сокращать валовые объёмы импорта (снижать уровень потребления) или искать средства для покрытия платёжного дефицита – формировать долги. Необходимо восстановление баланса между собственным национальным производством и потреблением для обеспечения независимости от внешних заимствований. Ведь они не укрепляют российскую экономику, а лишь дают временное финансовое вливание. Это позволит российскому валютному рынку получать поддержку не только от продажи экспортного сырья, но и от подъёма собственного ВВП на базе нормального функционирования реальных секторов экономики.

На микроэкономическом уровне, субъектам внешнеэкономической деятельности для успешного ведения своего бизнеса (максимизации доходов и минимизации рисков) необходимо следить за изменением валютных курсов и активно использовать стратегии управления валютными рисками.

Список использованных источников:

9. Мочалова Л.А., Касьянова А.В., Рау Э.И. Финансовый менеджмент: учебное пособие / под ред. Л.А. Мочаловой. М.: КНОРУС, 2012. – 384 с.
10. Рау Э.И. Экспресс-оценка риска реализации бизнес-проекта // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2015. № 2. с.92-95.
3. Рудион Е. Половину своего дохода россияне стали тратить на еду [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.siapress.ru/news/56055>. – Загл. с экрана.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. – Загл. с экрана.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Яценко А.О. – студентка гр. Эк -43, Дашкевич Л.Ф. -доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Мировая экономика - это развитие деловых отношений между компаниями, их взаимозависимость, поток капитала и рост международной торговли товарами, услугами. Все это является глобализацией экономики, которая характеризует в целом будущее.

Многие мировые экономисты отстаивают свою точку зрения, что глобализация экономики является положительным явлением в долгосрочной перспективе. Хотя ряд ученых утверждают, что последствия могут быть болезненными и нет гарантии, что все это повлечет за собой увеличение доходов и богатства.

Говоря о вышеперечисленных проблемах, не стоит забывать, что глобализация является способом повышения мировых стандартов жизни. Так, например, за счет спутниковой связи, международное взаимодействие ускоряется и усиливается контроль над ними. За счет высоких прогрессивных технологий значительно экономится количество времени и затраты на передачу информации, передвижения людей и грузов.

Благодаря быстрому обмену информации между странами, увеличивается объем продаж на зарубежных рынках. С внедрением технических инноваций, увеличивается и объем производства. Все это способствует уменьшению безработицы и созданию новых рабочих мест.

Мы считаем, что увеличение объема продукции на мировом рынке пойдет вверх, качество товаров улучшится, а цены значительно будут снижены.

Хочется также отметить, что эпоха перспективной экономической глобализации несет в себе изменение конкуренции. Малые национальные компании не смогут существовать, так как крупные компании будут иметь возможность развиваться в глобальном масштабе.

Делая вывод из всего вышесказанного, мы поддерживаем идею экономической глобализации, так как мы должны стремиться к совершенствованию отношений и улучшению условий жизни.

Список использованных источников

1. Мировая экономика. Ожидания результатов.

Режим доступа <http://www.economist.com/economics-a-to-z/e#node-21529688>

2. Глобализация и перспективы мирового развития.. Режим доступа

<http://cyberleninka.ru/article/n/angliyskiy-yazyk-i-globalizatsiya#ixzz46qU7mkJZ>

3. Эволюция западных концепций глобализации. Мировая экономика и международные отношения. Режим доступа <http://cyberleninka.ru/article/n/globalizatsiya-i-perspektivy-mirovogo-razvitiya#ixzz46qVIAJYM>

БУДЕТ ЛИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС?

Дьякова Ю.Н. – студентка гр. Эк -43, Дашкевич Л.Ф. -доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Одной из главных тем, активно обсуждаемых в средствах массовой информации, находящейся в центре внимания политиков, экономистов, специалистов и рядовых граждан, стала тема мирового финансового кризиса, которые наверняка перерастет в глобальный экономический кризис. Он будет иметь важные долгосрочные последствия для мировой экономики, изменения расстановки сил в мире, создаст новые, более сложные и жесткие условия функционирования экономики России.

Будет ли мировой экономический кризис на горизонте? Возможно нет. Будет ли мир в опасности падения в рецессию? С этим нужно разобраться. На память приходит мировой финансовый кризис, начавшийся в США в 2008 году. Он быстро преодолел границы других

государств, и распространился по всей Европе и Азии, повышая уровень безработицы и финансовую депрессию. Совершенно очевидно, что, если, мы не хотим его повторения в будущем, мы должны избежать того, что предшествовало кризису ранее.

Опираясь на данные Международного Валютного Фонда можно сказать, что последнее изменение МВФ ведет к прогнозам, решительно пессимистичным. Недавно выступая в Вашингтоне, округ Колумбия, главный экономист округа Обстфельд изложил еще одну ситуацию, в которой говорится о понижении прогноза роста мирового ВВП. Вполне вероятно, что следующий пересмотр этих данных будет снова неутешительным. Он говорит, что мировая экономика застряла в депрессивном состоянии, и предостерегает, что это может быть связано с политическим фактором. [2]

Фактические прогнозы далеки от ужасных, но МВФ толкнул вниз оценку роста мировой экономики на 2016 год с 3,4% до 3,2%. Это представлено на рисунке 1.



Economist.com

Рисунок 1 – Пересмотр прогноза ВВП

Из данных, представленных на рисунке видно, что показатели почти у всех стран снижаются, но этого избежал Китай.

Какие же действия осуществил МВФ? МВФ отреагировал на мировой экономической кризис привлечением ресурсов на многих фронтах для оказания поддержки государствам-членам организации. МВФ увеличил и использовал свой потенциал кредитования, применил свой опыт работы с разными странами для разработки решений проблем экономической политики и провел реформы, которые позволили ему более чутко реагировать на потребности стран. Фонд создал заслон от кризиса [3]

В целях удовлетворения все возрастающих потребностей государств-членов в финансировании и содействия укреплению глобальной экономической и финансовой стабильности Фонд намного увеличил свой кредитный потенциал после начала глобального кризиса в 2008 году. МВФ провел беспрецедентную реформу своей политики в отношении стран с низкими доходами и в четыре раза увеличил свои ресурсы, предназначенные для льготного кредитования. Увеличение финансовых ресурсов, имеющих в распоряжении МВФ для предоставления поддержки странам-членам организации, стояло в центре его мер по преодолению глобального финансового кризиса. В 2013 году государства - члены предоставили Фонду дополнительные финансовые ресурсы в рамках двусторонних соглашений о займах на сумму примерно 170 млрд СДР.

Напрашивается вопрос, как отразится кризис на экономике России? Существующая экономическая ситуация в России и предпосылки для развития кризиса в России в 2016 году по - разному оцениваются экспертами. В 2016 году страна будет и дальше продвигаться в направлении углубления кризиса. Это будет обусловлено ожидаемым сокращением

возможностей экспорта сырьевых продуктов, таких как нефть, газ, драгоценные металлы, что соответственно приведет к уменьшению ресурсов государственного бюджета и его возможностям. Ситуация усугубится постепенным обвалом всех финансовых рынков. Явной угрозой экономике становятся новый виток падения цен на нефть и снижения курса рубля. Прогнозируется падение внутреннего валового продукта, причем предполагается, что темпы его падения превзойдут эти показатели текущего года. Расходование средств стабилизационного фонда в виду своей ограниченности поможет продержаться не более года, поэтому финансовый кризис может растянуться на несколько лет. [1]

Подводя итог можно сказать, что многие государства пока умело ведут диалог с гражданами, обещая всяческую поддержку в случае ухудшения ситуации в стране.

Список использованных источников

1. Влияние мирового экономического кризиса на социальные процессы в России. Режим доступа <http://study-english.info/globalization06.php> Загл.с экрана.
2. Печатное издание – Мировая экономика. МВФ видит политическую опасность в экономической депрессии. Режим доступа <http://www.economist.com/news/finance/21696883-fund-sees-danger-economic-doldrums-imf-downgrades-global-growth> Загл.с экрана.
3. Экономический кризис. Режим доступа http://engtexts.ru/economic_crisis.php Загл.с экрана.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ВСЕМИРНЫМ ПРИРОДНЫМ ДОСТОЯНИЕМ «ЗОЛОТЫЕ ГОРЫ АЛТАЯ»

Пушкарев Д.С. – студент гр. Эж-43, Дашкевич Л.Ф. - к.п.н., доцент
Алтайский государственный технический университет им. И.И.Ползунова (г. Барнаул)

В настоящий момент большой проблемой Алтайского края является необходимость сохранения и дальнейшего развития территорий всемирного наследия таких как «Золотые горы Алтая»

Актуальность этой проблемы обусловлена тем, что эти территории представляют собой полную последовательность высотных зон растительности: степь, лесостепь, смешанный лес, субальпийская растительность, альпийская растительность, а также уникальные комбинации тундры и степи. В этих местах живет множество животных, занесенных в красную книгу, таких как снежный барс, горный козел, аргали. «Золотые горы Алтая» являются гордостью нашей страны, туда идут большие потоки туристов, которые обеспечивают баланс между сохранением природной и культурной среды и социально-экономическое развитие при широком участии местного населения, а также вносят немаловажный вклад в развитие экономики.

Основные цели и задачи развития и управления:

- Цель 1: Обеспечение долгосрочного сохранения выдающейся универсальной ценности и целостности составных частей «Золотые горы Алтая»

Сохранение выдающейся универсальной ценности, а также целостности всемирного наследия является основным обязательством государства-участника в рамках конвенции всемирного наследия.

Эти обязательства полностью выполняются только в двух кластерах - Катунском и Алтайском биосферных заповедниках. В этой связи, для обеспечения долгосрочного сохранения всех пяти кластеров должны быть решены следующие задачи: обеспечение эффективной службы охраны составных частей, снижение уровня угроз вызванных лесными пожарами, разработка и внедрение системы эффективного управления туристической деятельности в природных парках «Белуха» и «Зона покоя Укок», разработка и внедрение единой системы мониторинга состояния сохранения и угрозы для всех пяти составных

частей, содействие реализации малозатратных механизмов повышения занятости и доходов местного населения в экологически чистой деятельности.

- Цель 2: Расширение области и обоснование дополнительных критериев «Золотые горы Алтая»

- Цель 3: Усиление межрегионального и международного сотрудничества

Многие регионы занимают трансграничное положение, например Катунский биосферный заповедник и Гора Белуха имеют совместную границу с Национальным парком Катон-Карагайский в Республике Казахстан. И поэтому должно быть выгодно укрепление и сотрудничество с соседними охраняемыми районами для сохранения биологического, ландшафтного и культурного разнообразия.

- Цель 4: Укрепление правовой базы для управления «Золотые горы Алтая»

В целом, правовая база для управления собственностью существует. Все кластерные участки обозначены как охраняемые районы, действующие на основе федерального и регионального законодательства. Тем не менее, для обеспечения эффективной охраны во всех кластерах, необходимо разработать законодательную основу для обеспечения смотрителей природных парков правами органов государственной охраны. Кроме того, статус объекта всемирного природного наследия не отражен в федеральном и региональном законодательстве.

Задачи: ввести статус объекта всемирного природного наследия в федеральные и региональные законодательства, разработать нормативно-правовые основы для предоставления прав на охрану природным паркам «Белуха» и «Зона покоя Укок» с надлежащими правами и органами для защиты территории.

- Цель 5: Обеспечение финансовой устойчивости

В свете недостаточного финансирования наиболее охраняемых природных территорий - составных частей объектов всемирного наследия, обеспечение их финансовой устойчивости играет одну из самых важных ролей в повышении эффективности их работы. В частности, это относится к природе парков «Белуха» и «Зона покоя Укок»

- Цель 6: Оптимизация управления объекта всемирного наследия «Золотые горы Алтая»

Важной проблемой является низкий уровень квалификации и навыков персонала охраняемого района, что особенно характерно для природного парка. В целях повышения профессионального уровня персонала области, предлагается создание Алтайской школы управления природного и культурного наследия для организации обучения.

- Цель 7: Обеспечение надлежащего научно-методического обеспечения реализации конвенции о всемирном наследии «Золотые горы Алтая» на недвижимость

Основными являются следующие задачи: разработать и внедрить общую систему мониторинга состояния сохранности и угрозы для всех пяти территорий, систематически выполнять периодическую подготовку докладов, анализ существующих и потенциальных конфликтов между сохранением социально-экономических приоритетов, оценка стоимости экосистемных товаров и услуг, разработка и внедрение принципов и квот экологически приемлемой деятельности.

Все эти вопросы должны решаться координированно, в первую очередь с помощью министерства природных ресурсов Республики Алтай.

Наиболее важными факторами реализации стратегии являются:

- Утверждение плана действий на региональном и федеральном уровнях
- Внесение изменений и дополнений в действующее региональное законодательство
- Создание скоординированной системы управления
- Осуществление платежей по принципу экосистемных услуг (например, платежи за природные услуги базы отдыха), использование штрафов, методологии оценки воздействия на окружающую среду, налоговые и другие льготы для кластера областей собственности

- Обеспечение возможности дополнительного финансирования для охраняемых

районов

- Обеспечение эффективного взаимодействия между различными организациями, координация своих действий, планирование и проведение совместных мероприятий
- Развитие межрегионального и международного сотрудничества Республики Алтай в области сохранения окружающей среды, в том числе опыта и обмен кадрами, а также выполнение международных обязательств по вопросам биоразнообразия и сохранения природного наследия
- Вовлечение местных жителей, живущих поблизости или в пределах объекта

Когда будут решены вышеперечисленные проблемы, тогда рассматриваемый регион будет более приспособлен к приему туристов и наш регион будет готов показать весь свой потенциал со своей наилучшей стороны.

Список использованных источников:

1. Справочная информация: «Development strategy and Management of the World Natural Heritage Property “Golden Mountains of Altai”»[электронный ресурс] - режим доступа //http://www.nhpfund.org/files/altai-strategy-en.pdf

ВНУТРЕННЯЯ МИГРАЦИЯ: ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ (ПО ФЕДЕРАЛЬНЫМ ОКРУГАМ РФ)

Маш Я. – студент, Баранова Е.В. – старший преподаватель
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

В условиях экономического и демографического кризисов в России миграция населения может выступать довольно точным индикатором их глубины с одной стороны, а с другой стороны, одним из важных процессов, эффективное регулирование которого может способствовать решению как экономических, так и демографических проблем, с которыми столкнулась Россия после распада СССР и образования так называемого «ближнего зарубежья».

Изучение экономико-демографических аспектов миграции между регионами России приобретает особую актуальность. Со все большей остротой встает вопрос о восстановлении экономических интеграционных связей с отдаленными регионами страны, важнейшей составляющей которых является равномерное предложение труда по всем регионы России.

Актуальность работы определяется и необходимостью теоретического осмысления миграционных процессов между новыми государствами, поскольку с распадом СССР изменился не только характер межрегиональных миграций, одномоментно превратившихся в международные, но и причины миграционного движения. С интеграцией России в мировую систему рыночного хозяйства вступает в полную силу главный фактор миграций — экономический.

Ключевой индикатор, принимаемый для анализа внутренней миграции по федеральным округам,- это показатель миграционного прироста (убыли) в количестве человек. Основные факторы, аргументы, которые могут иметь воздействие на указанный результативный признак, это – заработная плата и размер социального обеспечения .

Предположительно, показатель средней номинальной начисленной заработной платы имеет существенное влияние на результативный признак, так регионы с наибольшей начисленной заработной платой являются более привлекательными для мигрантов, то есть у данного фактора прослеживается прямая связь с результатом.

Второй фактор – размер социальных выплат, оказывает значительное воздействие на показатели миграции. Так как социальное обеспечение затрагивает все группы населения, дает им определенные преференции и льготы, то их величина может повлиять на принятие решения о миграции.

Таблица 1 – Исходные данные прямых и косвенных показателей

Субъекты РФ по Федеральным Округам	Y	X1	X2
	Миграционный прирост(убыль) по Федеральным Округам в 2014г. (чел.)	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников по субъектам Российской Федерации в 2014 г. (рублей)	Размер Социальных выплат за годовой период в расчете на 1 человека по Субъектам РФ в 2014 г. (рублей)
Центральный	119382	40154,8	67365,0
Северо-Западный	35771	35474,5	67702,3
Южный	18236	24477,7	53155,7
Северо-Кавказский	-28022	21263,0	43091,5
Приволжский	-50459	24642,5	54660,1
Уральский	-13432	37427,7	61578,4
Сибирский	-45800	28348,2	56797,8
Дальневосточный	-35676	40653,2	69121,4

Подбор данных факторов осуществлен на основе классификации, разграничивающей факторы миграции в зависимости от возможностей регулирования их влияния на миграционные процессы. Указанные факторы являются объективными при принятии решения о миграции. Наибольшую значимость они приобретают при относительно стабильной социально-политической обстановке. Первичный анализ влияния данных факторов проведем с использованием картографического метода в исследованиях.



Рисунок 1 - Нанесенные на карту значения факторных признаков с помощью условных обозначений

Проанализировав графическую информацию, можно сделать вывод, что связь между анализируемыми факторами и результативным признаком существует, несмотря на то, что в тотальном масштабе не имеет ярко выраженный характер.

Процесс исследование миграционного прироста (убыли) населения по Федеральным Округам РФ в 2014г. продемонстрировал, что статус регионов, благоприятных для проживания, то есть наиболее привлекательных для принятия решения гражданами о миграции,

прочно закрепились за Центральным и Северо-Западным ФО. Во многом приходящийся на них миграционный поток концентрируется в городе Москва и Санкт-Петербург.

Анализируя факторы, влияющие на миграцию в масштабах страны, в качестве наиболее существенных были выделены следующие: среднемесячная начисленная заработная плата работников и размер социальных выплат населению. Изучая корреляционную зависимость этих факторов с объемом миграции в отдельных субъектах, проявилось их влияние, как наиболее объективных признаков, на масштабы механического прироста (убыли) населения регионов. Однако не на всей территории она была явной. Так Дальневосточный и Уральский ФО, имея значительную потребность в трудовых ресурсах и достойные показатели уровня заработной платы, размера социальных пособий, обеспеченных федеральными программами по привлечению населения в данные регионы, демонстрируют существенный отток населения в другие регионы России.

Несущественность связи исследуемых показателей во многом объясняется нестабильностью экономической и социальной обстановки, в подобной ситуации Россия практически оказалась не в состоянии эффективно решать проблемы, вызванные появлением все возрастающего миграционного движения, такого, как вынужденная миграция, репатриация депортированных ранее народов, индивидуальная трудовая миграция и др.

Список использованных источников

1. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электронные данные. – Москва, [2016]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. – Заглавие с экрана.

2. Магомедова, А.Г. Экономико-демографические аспекты внешней миграции в России [Электронный ресурс]: Сборник статей / В. А. Ионцев. - Москва: ТЕИС, 2012. - 128 с. - Университетская библиотека ONLINE. Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=209780>

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РФ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Шилова К. – студентка, Баранова Е.В. – старший преподаватель

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

В современных условиях развития мировой экономики социально-экономическое развитие государства не может происходить независимо друг от друга. Причем социальная и экономическая политика должны быть направлены и на обеспечение экономической безопасности.

Достижение таких целей, как поддержание социальной стабильности государства, повышение уровня благосостояния населения как важнейшего условия обеспечения постоянного повышения темпов развития экономики, повышение эффективности размещения производительных сил настолько важно, что их можно обозначить как основные направления в политике обеспечения экономической безопасности государства.

Исследование подходов к оплате труда, позволяет признать, что к настоящему времени большой опыт отраслевого регулирования заработной платы посредством переговоров и заключения соответствующих соглашений накоплен за рубежом. Формы этой работы постоянно совершенствуются и развиваются. Мировой опыт организации оплаты труда выделяет три основные модели – американскую, японскую и западноевропейскую, при этом основными формами регулирования заработной платы за рубежом являются:

1. государственное регулирование – установление минимальной заработной платы, предельных размеров ее роста в период инфляции, налоговая политика;
2. колдоговорное регулирование на общенациональном и отраслевом уровне;
3. на договорной основе между правительством, руководством отраслей и профсоюзами определяются общий порядок индексации доходов, формы и системы заработной платы,

размеры разовых повышений ее уровня, социальных выплат и льгот (в том числе пособий по безработице);

4. фирменные коллективные договоры – фирмы устанавливают размеры тарифных ставок и окладов, доплат и надбавок, утверждают систему участия в прибылях и т. д.;

5. рынок рабочей силы – определяет среднюю заработную плату и др.



Источник: Составлено автором по [1]

Рисунок 1 – Средний уровень заработной платы в различных странах мира, 2014 год

Все перечисленные формы тесно взаимосвязаны, взаимодействуют и влияют друг на друга, создавая единый механизм регулирования оплаты труда. При этом практика построения систем оплаты труда в каждой из стран имеет свои особенности и характеристики. Их объединяет общая нацеленность систем оплаты труда на повышение эффективности производства. Сегодня страны с развитой рыночной экономикой постепенно отказываются от традиционных форм оплаты труда в зависимости от индивидуальной выработки.

Далее обратимся к российской статистике. Обращает на себя внимание фактор доходно-имущественного расслоения российского общества: согласно официальной статистике в 2013 году среднедушевые денежные доходы 10% наиболее обеспеченных граждан превысили доходы 10% наименее обеспеченного населения более чем в 15 раз.

В 2014 году на долю 10% самых обеспеченных приходилось 30,5% общего объема денежных доходов, а на долю 10% наименее обеспеченного населения 1,9%. Из этого следует, что на долю 10% наиболее обеспеченных приходится в 17 раз больше общего объема денежных доходов, чем на 10% наименее обеспеченного населения.

Заработная плата является одним из источников доходов. Проанализируем современную структуру заработной платы в РФ.

Необходимо отметить, что в современной экономике наблюдается достаточно существенный разрыв и диспропорции в оплате труда по различным отраслям экономики.

По итогам 2014 года межотраслевые различия по средней начисленной заработной плате составили 6 раз по отношению к 4 раз в 2013 году, что связано непосредственно с кризисом и санкциями. Помимо добывающей промышленности высоким средним уровнем оплаты труда выделяются финансовая деятельность (68565 руб.), сфера обеспечения военной безопасности и социальное страхование (42659 руб.), транспорт и связь (37011 руб.), операции с недвижимостью (37559 руб.), производство и распределение газа, воды и электроэнергии (34808 руб.) и рыболовное хозяйство (37062 руб.). А на другом полюсе по-прежнему

остаются сельское хозяйство (17724 руб.) и гостиничный и ресторанный бизнес (19759 руб.), а также образование (25862 руб.), сфера предоставления коммунальных, социальных и персональных услуг (27876 руб.), здравоохранение (27068 руб.), оптовая и розничная торговля и услуги по ремонту (25601 руб.).

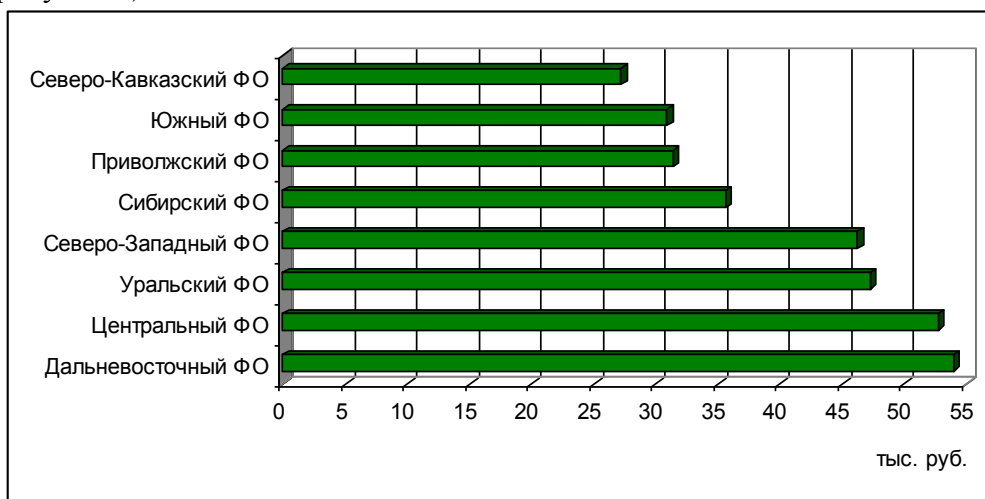
Внутриотраслевые различия в оплате труда не зависят от уровня заработной платы в отрасли. Так, в 2014 году отношение величины минимальной оплаты труда к средней заработной плате по отрасли составило в рыбном хозяйстве 20 раз, в сельском хозяйстве - 5 раз, в финансовой – 8 раз, добывающей – 6 раз [2].

Госкомстат России ежегодно проводит выборочные обследования распределения численности работников по размерам начисленной заработной платы, результаты которых позволяют детальнее оценить дифференциацию работников по оплате труда. В целом за последние 2 года она снизилась: соотношение средней заработной платы 10% работников с наибольшей и 10% работников с наименьшей заработной платой составило в 2013 году 16 раз, а в 2014 году 15 раз [2].

Согласно статистике, в 2014 году доля работников, получавших заработную плату ниже ее среднего уровня, составила 65%. Удельный вес численности работников, имевших заработную плату на уровне минимальной оплаты труда и ниже, увеличился с 10,8% до 11,2%. Более половины работников, имевших минимальный размер заработной платы и ниже, приходилось на сельскохозяйственных работников, десятая часть - на работников образования, 8% - на работников промышленности, из которых каждый третий - работник машиностроения и металлообработки, а каждый четвертый- работник легкой промышленности [2].

Наиболее высокая внутриотраслевая дифференциация в оплате труда работников, попадающих в крайние десятипроцентные группы, по-прежнему наблюдается в сфере рыбного хозяйства - 20 раз, в строительстве - 7 раз, а наименьшая - 5 раз – в сельском хозяйстве. Разрыв в оплате труда работников бюджетных отраслей составил 8 раз.

Далее проанализируем территориальные диспропорции в заработной плате в российской экономике (рисунок 2).



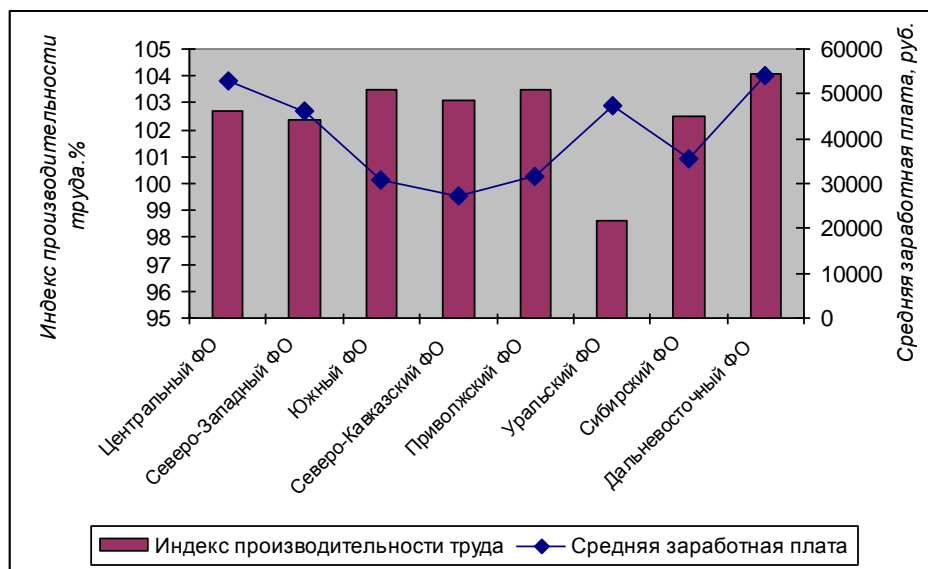
Источник: Составлено автором по [2]

Рисунок 2 – Территориальные диспропорции по среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников, руб.

На территориальные различия в уровне заработной платы в РФ влияет большое количество факторов. Нами проведено исследование в отношении некоторых факторов, которые могут оказывать воздействие на величину заработной платы. В качестве факторов аргументов были выбраны потребность организаций в работниках для замещения вакантных рабочих мест, тыс. чел.; индекс промышленного производства, в % к предыдущему году; индекс производительности труда, в % к предыдущему году; доля инвестиций,

направленных на реконструкцию и модернизацию, в общем объеме инвестиций в основной капитал, в %. Для определения парных коэффициентов корреляции, которые показывают тесноту связи, была использована функция «Корреляция». Из таблицы парных коэффициентов корреляции следует, что фактор Y имеет прямую зависимость от X1 и X2, однако их взаимосвязь не сильна, так X1 и Y обладают умеренной зависимостью, а между X2 и Y связь очень слаба, её почти нет. Фактор Y имеет обратную зависимость от X3 и X4, так как значения коэффициентов корреляции отрицательные. Взаимосвязь между факторами X3 и Y является слабой, между X4 и Y умеренная зависимость.

Особый интерес представляет собой изучение соотношения среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников и производительности труда (рисунок 3).



Источник: Составлено автором по [2]

Рисунок 3 – Соотношение среднемесячной номинальной начисленной заработной платы и индекса производительности труда в регионах РФ

Очевидно, что средняя заработная плата и производительность труда не зависят друг от друга. На примере Уральского ФО четко видно, что, несмотря на низкий индекс производительности, который находится на уровне ниже 100%, в этом регионе заработная плата находится на достаточно высоком уровне, более 40000 рублей, а в Северо-Кавказском, Южном и Приволжском округах обратная ситуация – заработная плата ниже, чем во всех остальных регионах, при высокой производительности больше 100%.

В зарубежных странах, особенно в странах Западной Европы и Японии, механизм организации труда работает таким образом, что работник может работать в комфортной обстановке и чувствовать стабильность, так как работодатели понимают, что человек – это важный механизм, которым нельзя пренебрегать.

В России ситуация обстоит по-другому. В нашей стране большинство людей идут работать только потому, что им необходимы деньги, и порой они соглашаются на любую работу за любые деньги. Многие работодатели подходят к человеку как ресурсу, который эксплуатируется до какого-то момента, а потом списывается с производства, они пользуются тем, что люди готовы работать, но они не готовы в полной мере оплатить их труд. Официально безработица в 2014 году составляла 5,2%, из этой цифры 20% - это уволенные по сокращению, 25% - уволившиеся по собственному желанию [2]. Эксперты постоянно утверждают, что Россия нуждается в повышении эффективности производства для увеличения экономического роста, однако, чтобы её повысить, необходимы не только новые технологии и машины, но и люди, заинтересованные в работе за достойную заработную плату.

Список использованных источников

1. Всемирный банк [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электронные данные. – Вашингтон, 2016. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. – Загл. с экрана.
2. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электронные данные. – Москва, 2016. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. – Загл. с экрана.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Медведев М.В. – студент гр. ЭБ 43, Павлусенко О.П. – к.э.н., доцент
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Актуальность изучения зарубежного опыта поддержки малого бизнеса связана, с тем, что занимая ведущее место в экономической сфере и выступая двигателем производственных сил и научного прогресса в зарубежных странах, малый бизнес недооценён в России, что выразилось в недостаточном внимании к нему со стороны властей и неэффективностью существующих форм его поддержки. В сложившейся ситуации необходимым является исследование зарубежного опыта поддержки малого бизнеса с целью его последующей адаптации к российским условиям. В мировой практике выделяют следующие основные направления в системе государственной поддержки малого предпринимательства. [1, с. 110]

Так, США имеет одну из самых эффективных систем государственной поддержки сектора малого предпринимательства. Главным институтом такого регулирования является Администрация малого бизнеса (The U.S Small Business Administration), которая находится в сфере влияния Федерального Правительства США. Помимо активной финансовой поддержки малого бизнеса, заключающейся в предоставлении субсидий малым фирмам на безвозвратной основе, займов на льготных условиях и их гарантированию, содействии развитию венчурного инвестирования, SBA предусматривает разветвлённую систему мер в области содействия получения малыми предприятиями государственного заказа, оказания консультационных услуг и повышения квалификации кадров [2, с. 27].

В области финансовой поддержки малых предприятий SBA осуществляет: 1) сокращение прогрессивности налогообложения (особенно для только родившихся бизнесов), уменьшение ставок налога на прибыль для малых фирм; 2) предоставление займов на льготных условиях (предельная ставка 7 %), в т.ч. и долгосрочных (до 30 лет – для тех фирм, которые пострадали в результате чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий); 3) гарантирование кредитов (за счёт средств SBA гарантируется вплоть до 90 % от размера привлекаемых кредитных ресурсов); 4) венчурное финансирование (содействие развитию данного направления заключается в распространении и коммерциализации нововведений на малых предприятиях); 5) микрокредитование малого бизнеса в целях пополнения товарных запасов, осуществления текущего ремонта помещений, приобретения недвижимости [3, с. 206].

Другой эффективной системой поддержки малого предпринимательства является система Великобритании, ядром которой выступают Служба малого бизнеса и Федерация малого бизнеса. Служба малого бизнеса принимает решения по одобрению кредитов и займов, выдаваемых малым фирмам.

Ключевой особенностью бюджетной политики Великобритании в области поддержки малого бизнеса является мягкая прогрессивная схема налогообложения налогом на прибыль для малых предприятий [4, с. 84].

Государственную поддержку стартапов и стимулирование инновационного климата в Великобритании реализует Министерство по делам бизнеса, инноваций и профессионального образования (The Department For Business, Innovation and Skills - BIS). В

частности, данная структура оказывает обширный перечень услуг малому бизнесу на бесплатной основе (обучение, информационная поддержка начинающих предпринимателей). Также BIS занимается поддержкой инновационных на малых предприятиях и их дальнейшим продвижением на рынок.

В Германии имеет место удобная и мягкая схема налогообложения малого предпринимательства. Так, вновь созданное малое предприятие первые два года своего существования не уплачивает в бюджет налог на прибыль вовсе. Также для «новорожденных» малых фирм предусматриваются бесплатные информационные и консультационные услуги и обучающие семинары.

Органом, реализующим программы в области поддержки малого предпринимательства, является Директорат малого и среднего бизнеса, ремесленничества, услуг и свободных профессий. Финансовую поддержку малого бизнеса реализует финансовая группа KfW Group, 80 % акций которой принадлежит Правительству Германии. Допускается долгосрочное кредитование сроком до 15 лет. Данная структура, являясь по сути кредитной компанией, предоставляет малым фирмам льготные кредиты по ставке 5-8 % годовых, также гарантирует банкам от 70 до 80 % размера кредита [5, с. 243].

Система поддержки малого бизнеса, действующая в России в настоящее время, включает в себя: 1) нормативно-правовые акты в сфере поддержки малого предпринимательства; 2) государственные институты поддержки малого бизнеса; 3) государственную инфраструктуру поддержки малых фирм (организации, поддерживаемые государством, и осуществляемые всестороннюю поддержку малого предпринимательства).

В рамках данной системы главный приоритет в сфере стимулирования малого бизнеса отдаётся: 1) финансовой поддержке и материальному стимулированию малого бизнеса (льготное кредитование, субсидии из бюджетов, специальные налоговые режимы, амортизационные льготы, аренда производственных помещений, лизинг основных средств; 2) информационная поддержка; 3) создание институтов поддержки малых фирм (технопарки, бизнес -инкубаторы и т.п.) [6, с. 118].

Несмотря на схожесть конкретных мер поддержки малого предпринимательства в России и зарубежных странах, имеются существенные отличия в условиях существования малых фирм, связанные с объективно присутствующими особенностями развития нашей страны (табл. 1).

Таблица 1 - Место России в мире в рейтинге благополучия ведения бизнеса [7, с. 933]

	США	Великобритания	Германия	Китай	Россия
Общий рейтинг	4 место	10 место	21 место	96 место	92 место
Регистрация фирмы	20 место	28 место	111 место	185 место	88 место
Кредитование	3 место	1 место	28 место	73 место	109 место
Налогообложение	64 место	10 место	89 место	120 место	56 место
Защита инвесторов	6 место	10 место	98 место	98 место	11 место

Как видно из таблицы 1, согласно рейтингу благополучия условий ведения бизнеса, разработанному Всемирным Банком, Россия имеет не самый лучший климат для малого предпринимательства.

Подводя итоги проделанного исследования, можно сказать, что в каждой стране с развитой рыночной экономикой имеет место система мер государственной поддержки и стимулирования малого предпринимательства. Эффективность такой системы зависит как и от самих мер поддержки бизнеса, так и от социально-экономических особенностей развития данной страны. Рассмотренный опыт зарубежных стран в области поддержки малых

предприятий, а также особенностей условий существования малого бизнеса в нашей стране показал, что в России система государственной поддержки бизнеса далека от совершенства. В данном случае, часть зарубежного опыта поддержки малого бизнеса может быть адаптирована к российским условиям. К примеру:

1) интересным было бы введение дифференциации налогообложения хозяйствующих субъектов в зависимости от его функций и вклада в производство стоимости (имеется в виду снижение налогов и социальных взносов для предприятий высокотехнологичных и обрабатывающих отраслей экономики. Первоначальные потери доходов бюджета не превысят 3%, а в дальнейшем доходы возрастут за счет увеличения налоговой базы и выхода предприятий из «тени» [8, с. 47];

2) необходимо существенное снижение (не менее чем в 2 раза) налоговой нагрузки на малые обрабатывающие и инновационные предприятия. Снижение налогов для малых обрабатывающих предприятий не нанесет большой урон бюджету (по данным ФНС, не более 0,8% консолидированного бюджета), по причине их незначительной доли в современной экономике России;

3) предлагается сократить объем отчета, представляемого в Федеральные налоговые службы до нескольких страниц, как это принято в Швеции. Это позволит упростить и удешевить учет, уменьшить административное давление и, соответственно, улучшить предпринимательский климат в целом.

Следует учитывать, что использование конкретных форм государственной политики в сфере поддержки малого бизнеса, имеющих место в зарубежных странах, без какой-либо адаптации к российской специфике, едва ли можно назвать разумным, т.к. они не дадут аналогичного эффекта в нашей стране в силу различия экономических и социальных условий. В то же время, изучение зарубежного опыта государственной поддержки малого предпринимательства видится необходимым, т.к. на основании обобщения изученных механизмов поддержки бизнеса становится возможным разработка программ стимулирования малого предпринимательства, включающих апробацию отдельных мер государственной поддержки.

Список использованных источников:

1. Афанасьева Л.А. [Опыт поддержки малого бизнеса в странах с развитой экономикой // Современное развитие экономических и правовых отношений. Образование и образовательная деятельность](#). - 2014. - № 1. - С. 26-31.
2. Грибовский А.В., Ушакова С.Е. [Механизмы государственной поддержки малого инновационного бизнеса за рубежом // Наука. Инновации. Образование](#). - 2014. - № 16. - С. 205-221.
3. Жолболдуева Д.Ш., Аширалиева Б.А. [Малый и средний бизнес в развитых странах // Известия ВУЗов Кыргызстана](#). - 2015. - № 6. - С. 117-118.
4. Заболоцкая В.В., Хут Н.А. [Сравнительный анализ мер государственной поддержки малого и среднего бизнеса в России и за рубежом // Теория и практика общественного развития](#). - 2015. - № 10. - С. 46-49.
5. Карпунина Е.К., Колесниченко Е.А., Якунина И.Н. [Сравнительная характеристика форм поддержки малого бизнеса в России и за рубежом // Известия Юго-Западного государственного университета](#). - 2014. - № 6 (57). - С. 109-118.
6. Кудратов, З. Г. [Опыт поддержки малого и среднего бизнеса в некоторых развитых странах](#) / З. Г. Кудратов, Б. Б. Тошбоев, Г. И. Бердиев // [Молодой ученый](#). - 2015. - № 1 (81). - С. 242-245.
7. Маркова Ф.А. [Зарубежный опыт государственной поддержки малого предпринимательства // Экономика и предпринимательство](#). - 2015. - № 6-1 (59-1). - С. 932-935.
8. Сакун Л.Н., Углава А.А. [Зарубежный опыт государственного регулирования малого и среднего бизнеса // Региональная экономика и управление](#). - 2015. - № 2-2 (05). - С. 83-87.

ОЦЕНКА ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА АЛТАЙСКОГО КРАЯ
Коломейцева Е., Чеканова А. – студенты, Наземцева Ю.Ю. – к.э.н., доцент
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова (г. Барнаул)

Демографический потенциал представляет собой набор количественных и качественных показателей групп населения в настоящее время и в ближайшей перспективе. Низкий современный и прогнозируемый демографический потенциал является серьезным ограничением для развития территории, тогда как высокий и растущий потенциал – ресурсом и катализатором роста. Понимание объективных параметров демографического потенциала необходимо для развития экономики, инвестиционных процессов в муниципальном образовании и, одновременно, для целевого поиска инвесторов.

Задачи нашей работы: исследовать изменение демографического потенциала Алтайского края во времени; рассмотреть факторы, влияющие на демографическое развитие в стране; изучить варианты развития демографического потенциала в перспективе.

Среди источников улучшения качественных характеристик демографического потенциала особо следует отметить увеличение продолжительности жизни, воздействие на возрастную структуру смертности, изменение направлений миграционных потоков, снижение заболеваемости населения в трудоспособных возрастах. Определение источника позволяет сформулировать мероприятия по развитию демографического потенциала, скорректировать демографические процессы, снизив их неблагоприятные последствия.

Существует несколько основных факторов, оказывающих влияние на демографическое развитие страны: [1, С. 137-142.]

1) Фактор политики государства. Абсолютно ясно, что политика, проводимая государством, влияет и на экономическую ситуацию в стране, и на уровень социальной защищенности, и на законодательную поддержку семьи и брака.

2) Экономический фактор. Этот фактор оказывает влияние на все демографические структуры и процессы. Падение уровня благосостояния и как следствие ухудшение питания, рост цен на лекарства и медицинское обслуживание напрямую ведет к увеличению смертности.

3) Фактор социальной защищенности. Все слои населения должны получать от государства социальную защиту, если этого не происходит, то увеличивается масштаб внешней миграции, которая приводит к уменьшению численности населения.

4) Фактор войн. Война является одной из главных причин неестественной убыли населения. Во время войн погибает огромное количество людей. Два из четырех демографических кризиса в истории России были связаны с войнами разного характера. Первый кризис (1914 – 1920 гг.) происходил в годы Первой Мировой Войны, а также Гражданской войны. Третий кризис (1941 – 1945 гг.) связан с Великой Отечественной Войной, где наша страна потеряла по разным оценкам от 16 до 20 млн. человек.

5) Национальный и религиозный факторы. На сегодняшний день в России обострилась национальная обстановка. В связи с многочисленными террористическими актами у населения появилась настороженность к представителям других национальностей. Ежедневно происходят акты мести со стороны русского населения по отношению к азербайджанцам, армянам, таджикам и др. Такие события также приводят к снижению уровня миграции из многих государств.

6) Фактор государственной и законодательной защищенности института семьи и брака. На сегодняшний день одной из главных составляющих демографического кризиса является отказ от материнства, выражающийся в абортах, отказе от детей, распространение среди молодежи образа жизни, так называемого, «childfree», а также тенденция к созданию малодетных семей. Большое влияние оказывает утрата среди населения ценностей семьи и брака, выражающаяся в так называемых гражданских и гостевых браках, многочисленных разводах, внебрачном рождении детей.

7) Фактор эпидемий. Отрицательное воздействие этого фактора невозможно побороть без грамотной политики государства в области здравоохранения, достойного материального снабжения медицинских учреждений, строгим наблюдением за здоровьем населения.

Таким образом, можно подытожить, что каждый фактор может оказать влияние на другой фактор, например, часто политические решения государства оказывают огромное влияние на экономику и другие сферы жизни.

Обратившись к демографической обстановки в России на сегодняшний день, мы выяснили, что утвержденная в 2007 году концепция демографической политики на период до 2025 года предусматривала к 2016 году: численность населения на уровне 142–143 млн человек, увеличение продолжительности жизни до 70 лет, а коэффициент рождаемости — до 1,7 ребенка на одну женщину репродуктивного возраста. На сегодняшний день все эти показатели выполнены, а по численности населения за счет Крымского федерального округа (2,3 млн человек) и миграционного прироста (280 тыс. человек) — перевыполнены [2, С.118-130].

Потенциал рождаемости в стране почти исчерпан. По коэффициенту рождаемости Россия достигла средних позиций европейских стран, но уровень рождаемости не обеспечивает простое воспроизводство населения. Ждать дальнейшего роста не приходится, поскольку достигнутый уровень практически приблизился к «репродуктивным установкам населения». Кроме того, в России увеличивается возраст матери при рождении первенца и сохраняется большое число аборт.

По продолжительности жизни Россия отстает от развитых европейских стран в среднем на 7-10 лет, а по уровню смертности опережает их на 20%. В стране высокий уровень смертности в трудоспособном возрасте, особенно у мужчин. На смену малочисленным поколениям рожденных в годы войны приходят многочисленные поколения, рожденных в послевоенное время, и к 2021 году численность лиц старше трудоспособного возраста увеличится на 17,8%.

Постоянный мониторинг демографического потенциала крайне важен для объективной оценки экономического потенциала территории. Благополучное демографическое развитие является залогом экономической безопасности региона [4, С. 57-58]. Мы хотим рассмотреть два подхода на развитие территории Алтайского края с демографической стороны.

За основу мы возьмем прогноз населения Алтайского края до 2020 г., выполненный Росстатом, с корректировкой по сложившимся демографическим тенденциям в последние годы. Существует три подхода:

Инерционный сценарий демографического развития исходит из предположения о том, что социально-экономическая ситуация будет постепенно улучшаться, а демографическая и миграционная политика при этом существенно не изменится.

Согласно прогнозным расчетам в 2020 г. численность населения в Алтайском крае по инерционному варианту составит 2345 тыс. человек, из них 55% будет проживать в городах и 45% - в сельских поселениях. По сравнению с 2005 г. она уменьшится на 221,5 тыс. человек, при этом темпы сокращения сельского населения будут значительно выше, чем городского. В 2020 г. на 1000 мужчин будет приходиться 1190 женщин, наибольшее преобладание женщин ожидается в старших возрастных группах. Число пенсионеров за весь прогнозируемый период увеличится примерно на 90 тыс. человек, детей и подростков – на 40 тыс. человек, а лиц в трудоспособном возрасте уменьшится на 350 тыс. человек. Коэффициент прогрессивности возрастной структуры снизится к 2020 г. до 0,76 (в 2004г. он равнялся 0,86), а совокупная демографическая нагрузка на население трудоспособного возраста увеличится по сравнению с 2004 г. более, чем на 40%, и составит 828 человек на 1000 трудоспособных [5].

Пессимистический вариант отражает перспективы демографического развития в условиях ухудшения социально-экономической ситуации и отсутствия активной демографической и миграционной политики в стране и регионе. Этот сценарий предусматривает повсеместное снижение уровня рождаемости в сочетании с высокой

смертностью (особенно среди мужчин) и низким уровнем ожидаемой продолжительности жизни. Что касается миграции, то предполагается сохранение миграционной убыли населения на уровне 2003-2004 гг. (около семи тысяч в год) в течение всего прогнозного периода.

При таком сценарии развития численность населения в Алтайском крае к 2020 г. сократится по сравнению с 2005 г. на 375,2 тыс. человек и составит 2190,4 тыс. человек, что меньше населения Алтая начала XX столетия [5]. При этом темпы сокращения и городского, и сельского населения будут существенно выше по сравнению с инерционным вариантом. Более ощутимо снизится и численность мужчин, что приведет к усилению диспропорций в соотношении полов; значительно интенсивнее будет происходить и процесс старения населения.

Одним из негативных последствий депопуляции может стать ухудшение геополитического положения России в мире, что в первую очередь отразится на ее приграничных регионах, в том числе и на Алтайском крае. Сокращение численности населения края с его относительно слабозаселенной территорией на фоне роста населения большинства соседних азиатских стран может вызвать сильнейшее миграционное давление на регион, а возможно, и попытки территориальной экспансии.

Оптимистический сценарий демографического развития предполагает, что в прогнозируемый период кризисные явления в естественном и механическом движении будут преодолены. Он основан на гипотезе о том, что в России в целом, и в Алтайском крае, в частности, могут быть наращены предпосылки демографического роста за счет многих источников, в том числе за счет успешных мер по укреплению здоровья населения, улучшению качества его жизни и др. Согласно этому сценарию в Алтайском крае предусматривается значительное сокращение показателей смертности (особенно в младших группах населения трудоспособного возраста), рост возрастных показателей рождаемости населения, преодоление негативных миграционных тенденций. К 2020 г. суммарный коэффициент рождаемости составит 1,75 рождения на одну женщину, ожидаемая продолжительность жизни мужчин – 65,5 лет, а женщин – 77,4 лет, миграционный прирост превысит 5 тыс. человек.

При оптимистичном варианте демографического развития численность населения в Алтайском крае в 2020 г. по сравнению с 2005 г. увеличится на 6,4% и составит 2730,7 тыс. человек. При этом улучшится соотношение полов, прогрессивнее станет возрастная структура. Прогнозируется рост и городского, и сельского населения [5].

Реализация более оптимистических сценариев предполагает проведение активной демографической и миграционной политики на федеральном и региональном уровнях. При этом первоочередное внимание необходимо уделить решению проблем, с которыми многим развитым странам удалось справиться полностью или хотя бы частично – сократить смертность от устранимых причин смерти, улучшить репродуктивное здоровье населения, снизить материнскую и младенческую смертность, уменьшить уровень инфекционной и паразитарной заболеваемости, сократить число травм и отравлений.

Подводя итог, мы хотим подтвердить актуальность выбранной темы. Ведь каждый из нас является ячейкой в демографической структуре. Уровень нашей жизни зависит от нас самих и от важного и сильного механизма – государства, ведь именно такая сильная власть берёт в свои руки управление жизнью общества и оказывает огромное влияние на сценарий развития нашей жизни.

Список использованных источников

1. Лещенко, Я.А. Структурные изменения демографического потенциала Сибири: основные тенденции и следствия // Известия ИГЭА. - 2012. – № 5. – С. 137-142.
2. Полкова, Т.В. Демографический потенциал как составляющая качества жизни // Экономика региона. - 2014. – № 3. – С. 118-130.

3. Белобородов, И.И. Концептуальный потенциал демографической политики в России // Вестник СамГУ. – 2008. – № 63. – С. 196-210.
4. Наземцева, Ю.Ю. Оценка влияния факторов территориального развития Алтайского края на его экономическую безопасность // Экономическая безопасность: государство, регион, предприятие: сборник статей Международной научно-практической конференции (08-09 апреля 2015 г.). – 2015. – АлтГТУ. – Барнаул. – С. 56-62.
5. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электронные данные. – Москва, 2014. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.